

**UNSERE VISION: BUILDING BEST BRANDS**

Serviceplan Group Switzerland AG ist eine eigenständige und inhabergeführte Kreativagentur in Zürich mit einem internationalen Netz an Spezialisten des beteiligten Serviceplan-Netzwerks im Rücken. Was uns auszeichnet, ist die Leidenschaft, faszinierende Marken aufzubauen und zu coachen. Marken, die wirtschaftlich erfolgreich sind und Emotionen beim Konsumenten auslösen – Best Brands. Der Weg dorthin führt über innovative Kommunikation. Wir nutzen dabei die Potentiale der verschiedenen Spezialagenturen, welche im Haus der Kommunikation unter einem Dach zusammenarbeiten.

Die Serviceplan Group Switzerland AG besteht aus den Agenturen Serviceplan Suisse AG (Werbung, Content, PR), Plan.Net Suisse AG (Digital), Solutions Suisse AG (Publishing) sowie Mediaplus Suisse AG (Impact- und Channelplanning).

Zur Verstärkung unseres Business Development Team's suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine **sympathische Stimme für die Gewinnung neuer Kunden für die Agenturgruppe.**

**Telesales Agent (m/w) Outbound (60 – 80%). Perfekt für Wiedereinsteiger****DEINE AUFGABEN**

**Du gewinnst durch Deine aktive Beratung neue Kunden für die Serviceplan Gruppe.**

- Aktive telefonische Akquise neuer Kunden und Beziehungspflege
- Vor- und Nachbereitung von Kundenterminen
- Erreichen gesetzter Vertriebs- bzw. Umsatzziele
- Abwickeln organisatorischer Aufgaben und Datenpflege im CRM System
- Mithilfe bei Zielgruppen Research NB Kontakte
- Erledigen von administrativen Aufgaben
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Business Development Team

**DEIN PROFIL:**

**Du hast Freude an der vertriebsorientierten Beratung und am Umgang mit Menschen. Es macht Dir Spass, neue Kunden für die Agenturen der Gruppe zu gewinnen.**

- Du hast erste Akquisitionserfahrungen gesammelt, vorzugsweise via Telefon und E-Mail im Dienstleistungsumfeld
- Du verfügst über hervorragende kommunikative Fähigkeiten und eine gute schriftliche Ausdrucksweise
- Überzeugungskraft, Verhandlungsgeschick und die Fähigkeit zur aktiven Gesprächsführung zeichnen Dich aus
- Flüssend Schweizerdeutsch und Deutsch, Französisch- & Englischkenntnisse von Vorteil
- Du hast eine eigenverantwortliche, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Du bringst Erfahrung im B2B Umfeld mit

**UNSER BEITRAG:**

- Moderner Arbeitsplatz im „Haus der Kommunikation“ im Zürcher Seefeld
- Sei Teil eines wachsenden Unternehmens mit einem innovativen und kreativen Dienstleistungsportfolio
- Zusammenarbeit mit motivierten und aufgeschlossenen Kolleginnen und Kollegen
- Spannendes Agenturumfeld und kreatives Arbeitsklima
- Die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen und Neues zu bewegen

Du bist kundenfreundlich und motiviert für eine tolle Agentur zu arbeiten? Hast Du ein verkäuferisches Flair und kannst Du gut Menschen überzeugen?

Dann zögere nicht und sende Deine Unterlagen zur Prüfung an: [hr@serviceplan.ch](mailto:hr@serviceplan.ch).

**BUILDING BEST BRANDS**